



НЕГОСУДАРСТВЕННОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ ЧАСТНОЕ  
УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ  
«МОСКОВСКИЙ ФИНАНСОВО-ПРОМЫШЛЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ  
«СИНЕРГИЯ»

Факультет Экономики

Направление/специальность подготовки: 38.03.01 Экономика  
Профиль/специализация (оставить нужное): Финансы и кредит  
Форма обучения: заочная

ОТЧЕТ  
ПО ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ ПРАКТИКЕ  
(вид практики)

Научно-исследовательская работа  
(тип практики)

5 семестр

Обучающийся

Дягилева Яна Данииловна  
(ФИО)

  
(подпись)

Ответственное лицо  
от Профильной организации  
М.П. (при наличии)

\_\_\_\_\_  
(ФИО)

\_\_\_\_\_  
(подпись)

Москва 2022 г.

**Практические кейсы-задачи, необходимые для оценки знаний, умений, навыков  
и (или) опыта деятельности по итогам практики**

<b>№ п/п</b>	<b>Подробные ответы обучающегося на практические кейсы-задачи</b>
Кейс-задача № 1	<p>В условиях рыночной экономики одним из важнейших условий успешного управления финансами любой организации является анализ ее финансового состояния. Финансовое состояние организации характеризуется совокупностью показателей, отражающих процесс формирования и использования ее финансовых средств.</p> <p>В рыночной экономике финансовое состояние организации по сути дела отражает конечные результаты ее деятельности. Именно конечные результаты деятельности организации интересуют собственников предприятия, ее деловых партнеров, налоговые органы. Это предопределяет важность проведения анализа финансового состояния экономического субъекта и повышает роль такого анализа в экономическом процессе.</p> <p>Только на основе финансового анализа, выявления сильных и слабых сторон в финансовом состоянии организации можно наметить меры по ее укреплению или выходу из сложной финансовой ситуации.</p> <p>Важным этапом анализа финансового состояния организации является анализ ее платежеспособности и финансовой устойчивости. Он позволяет дать оценку деятельности организации в различных сферах и разработать финансовую политику, позволяющую достигать цели, поставленные при образовании организации.</p> <p>В современных условиях хозяйствования каждый финансовый менеджер должен знать технологию проведения такого анализа, уметь делать на его основе необходимые выводы, разрабатывать и предлагать руководству предприятия меры по улучшению платежеспособности, финансовой устойчивости организации и финансового состояния в целом.</p> <p>Поэтому тема данной выпускной квалификационной работы «Анализ платежеспособности и финансовой устойчивости организации» (на примере ООО «А-ГЛАСС») достаточно актуальна.</p> <p>Предмет выпускной квалификационной работы - изучение финансового состояния организации в аспекте платежеспособности и финансовой устойчивости. Объектом исследования является ООО «А-ГЛАСС».</p> <p>Цель работы :рассмотреть и изучить методы и механизмы обеспечения платежеспособности и финансовой устойчивости организации.</p> <p>Для достижения данной цели решаются следующие задачи:</p> <ul style="list-style-type: none"><li>- выявление сущности и раскрытие понятия платежеспособности и финансовой устойчивости организации;</li><li>- рассмотрение методики расчета показателей, характеризующих</li></ul>

№ п/п	Подробные ответы обучающегося на практические кейсы-задачи
	<p>платежеспособность и финансовую устойчивость организации;</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- описание финансово-хозяйственной деятельности ООО «А-ГЛАСС»;</li> <li>- проведение анализа платежеспособности и финансовой устойчивости ООО «А-ГЛАСС»;</li> <li>- проведение анализа абсолютных и относительных показателей финансовой устойчивости организации;</li> <li>- разработка мероприятий и рекомендаций по повышению финансовой устойчивости и платежеспособности организации.</li> </ul> <p>Решению данных задач подчинена структура выпускной квалификационной работы. Работа состоит из введения, трех глав, заключения, списка литературы, приложения.</p>
Кейс-задача № 2	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Нормативно-правовые акты: <ul style="list-style-type: none"> <li>- Постановление Правительства РФ от 25.06.2003 N 367 «Об утверждении Правил проведения арбитражным управляющим финансового анализа» «Настоящие Правила определяют принципы и условия проведения арбитражным управляющим финансового анализа, а также состав сведений, используемых арбитражным управляющим при его проведении»;</li> <li>- Постановление Правительства РФ от 27.12.2004 N 855 «Об утверждении Временных правил проверки арбитражным управляющим наличия признаков фиктивного и преднамеренного банкротства» - «Настоящие Временные правила определяют порядок проведения арбитражным управляющим проверки наличия признаков фиктивного и преднамеренного банкротства (далее - проверка). При проведении арбитражным управляющим проверки за период не менее 2 лет, предшествующих возбуждению производства по делу о банкротстве, а также за период проведения процедур банкротства;</li> </ul> </li> <li>2. Учебная и учебно-методическая литература: <ul style="list-style-type: none"> <li>- Абрютин, А.М. Экономический анализ товарного рынка и финансово-хозяйственной деятельности. – М.: Дело и Сервис, 2018. – 464с. «В учебном пособии рассматривается наряду с традиционными методами структурного, сравнительного и динамического анализа единый системный метод экономического анализа торговой деятельности на макро- и микроуровне, основанный на принципах Системы национальных счетов»;</li> <li>- Александров, О.А. Экономический анализ: Учебное пособие / О.А. Александров, Ю.Н. Егоров. - М.: ИНФРА-М, 2021. - 288 с. «В пособии раскрыты теоретические основы экономического анализа, теория и практика финансового анализа; рассмотрен управленческий анализ коммерческой организации»;</li> </ul> </li> </ol>

№ п/п	Подробные ответы обучающегося на практические кейсы-задачи
	<p>- Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятий : учеб. / под ред. В. Я. Позднякова. – М. : НИЦ ИНФРА-М, 2018. – 617 с. «В книге подробно рассматриваются концепции анализа, анализ экономического потенциала, финансового состояния, финансовых и производственных результатов деятельности предприятия, анализ формирования и размещения капитала, состояние и использование производственных ресурсов, труда и заработной платы, себестоимости и эффективности деятельности. Излагаются особенности стратегического анализа, использования анализа при принятии управленческих решений, а также основы оперативно-производственного анализа.          Подробнее: <a href="https://www.labirint.ru/books/258147/">https://www.labirint.ru/books/258147/</a>»;</p> <p>3. Научные монографии, научные статьи, диссертации на соискание ученых степеней доктора и кандидата наук:</p> <p>- Организационно-методическое обеспечение возмещения основных средств газотранспортного предприятия .Сазонова С.В. - Нефтегазовое дело , 2005; «изучение и обобщение теоретико-методических подходов к определению объекта, подлежащего амортизации, и их конкретизация для объектов основных средств газотранспортных предприятий с целью формирования объективной информационной базы управленческого и производственного учета»;</p> <p>- МАРКЕТИНГ СЕЛЬСКИХ ТЕРРИТОРИЙ В СИСТЕМЕ ТЕРРИТОРИАЛЬНОГО УПРАВЛЕНИЯ: ПРИНЦИПЫ, ИНСТРУМЕНТАРНЫЙ АППАРАТ Специальность: 08.00.05 - экономика и управление народным хозяйством: маркетинг АВТОРЕФЕРАТ диссертации на соискание ученой степени доктора экономических наук Ростов-на-Дону – 2011 «основе выявления эвристического потенциала парадигмы маркетинга территории обосновать концепцию маркетинга сельской территории как новационной составляющей системы территориального управления и инструмента стимулирования социально-экономического развития сельских территорий в условиях межрегиональной конкуренции»;</p> <p>- ИНСТИТУЦИОНАЛЬНО-РЫНОЧНЫЙ МЕХАНИЗМ УПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЕМ СФЕРЫ СОЦИАЛЬНЫХ УСЛУГ РЕГИОНА Специальность : 08.00.05 - Экономика и управление народным хозяйством м: экономика, организация и управление предприятиями, отраслями, комплексами (сфера услуг) АВТОРЕФЕРАТ диссертации на соискание ученой степени доктора экономических наук Ростов-на-Дону 2007;</p> <p>- МОДЕЛИРОВАНИЕ ПРОЦЕССОВ УПРАВЛЕНИЯ РЫНОЧНЫМ РАВНОВЕСИЕМ С ПРИМЕНЕНИЕМ НЕЧЕТКО-ВОЗМОЖНОСТНЫХ МАТЕМАТИЧЕСКИХ МЕТОДОВ Специальность 08.00.13 - Математические и инструментальные методы экономики АВТОРЕФЕРАТ диссертации на соискание ученой степени доктора экономических наук Санкт-Петербург – 2011 «Актуальность темы исследования. В современной макроэкономической теории, базирующейся в основном на фактах реальной экономической жизни, при исследовании процессов формирования совокупного I спроса и предложения прочно утвердился системно-научный или модельный подход к решению важнейшей задачи экономики - согласованию ограниченных производственных возможностей и неограниченных потребностей людей. Логическим следствием применения такого подхода явилась возможность предвидеть развитие исследуемых процессов и оценивать возможный результат, исходя из известных</p>

№ п/п	<b>Подробные ответы обучающегося на практические кейсы-задачи</b> условий и логики поведения элементов экономической системы»
	<p>- ДИАЛЕКТИКА ФОРМИРОВАНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОГО ИМИДЖА ХОЗЯЙСТВУЮЩЕЙ СИСТЕМЫ Специальности: 08.00.01 - Экономическая теория; 08.00.05 – Экономика «Имидж экономической системы - явление новое, однако положительный экономический имидж хозяйствующей системы, совпадающий с требуемым уровнем, повышает ее конкурентоспособность на мировом рынке, обеспечивает привлечение достаточного объема иностранных инвестиций, расширяет туристический бизнес, то есть выступает убедительным аргументом для влияния на принятие множества межгосударственных экономических и политических решений».</p> <p>4. Информационно-аналитические материалы:</p> <p>- Анализ финансовой отчётности : учебное пособие : в двух частях : ч. 1 / сост. Е. В. Броило ; Сыкт. лесн. ин-т. – Сыктывкар : СЛИ, 2018. – 204 с. «Финансовый анализ является надежным инструментом, посредством которого заинтересованные пользователи могут повысить качество принятия управленческих решений. Использование аналитической информации дает возможность своевременно выявлять, устранять недостатки в финансовой деятельности и находить резервы роста стоимости предприятия. Введение национальных стандартов бухгалтерского учета, повышение роли финансового анализа при проведении аудита финансовой отчетности в значительной степени меняет подходы к методологическому обеспечению финансового анализа»;</p> <p>- Базиков, А.А., Базикова, В.А. Экономическая теория в микро-, макро- и мировой экономике: Учебно-методические разработки. – М.: Финансы и статистика, 2019. – 416с. «Рассматриваются экономическая теория как дисциплина и наука, рынок, собственность, издержки и стоимость. Освещаются сущность предприятий, формы конкуренции, экономика сельскохозяйственных и природных ресурсов. Даны характеристики национальной и мировой экономики, безработицы и инфляции, финансовой, бюджетной и налоговой политики. Книга состоит из четырех разделов, по каждой главе приводятся ключевые слова и понятия, темы рефератов, задания, тесты и вопросы для самоконтроля»</p> <p>- учебная и учебно-методическая литература Балабанов, Т.И. Основы финансового менеджмента: Учебное пособие. – 3-е изд., доп. и перераб. – М.: Финансы и статистика, 2018. – 526 с. «В учебном пособии учтены последние теоретические достижения в области финансового менеджмента, а также нормативно-законодательные акты Российской Федерации в сфере функционирования финансового механизма, Рассматриваются новые виды финансовых операций и приемов финансового менеджмента (эквайринг, бренд-стратегия, мэрджер, фандрейзинг и др. ). Учебное пособие снабжено алфавитно-предметным указателем и тестом для проверки знаний студентов».</p>
Кейс-задача	Анализ финансовой устойчивости и платёжеспособности организации осуществляется на основании данных финансовой отчетности и

№ п/п	Подробные ответы обучающегося на практические кейсы-задачи
№ 3	<p>бухгалтерского баланса. Оценка финансовой устойчивости организации основывается на расчете абсолютных и относительных показателей финансовой устойчивости, а также на основе анализа ликвидности баланса, расчете коэффициентов платежеспособности и рентабельности. Анализ устойчивости предприятия является важнейшим этапом оценки его деятельности и финансово - экономического благополучия, отражает результат его текущего состояния.</p> <p>Таким образом, оценка финансового состояния является необходимым условием для улучшения качества управления предприятием и предотвращения его банкротства. На основе анализа финансового состояния организации можно своевременно выявлять и устранять недостатки в развитии организации, контролировать финансовую устойчивость.</p> <p>Исследования российских и зарубежных ученых в области предсказания банкротства компаний позволяют сделать вывод о том, что из множества финансовых показателей можно выбрать несколько полезных.</p> <p>Изучив теоретические и методические аспекты, касающиеся финансовой устойчивости и платежеспособности компании, был сделан вывод о том, что механизм управления финансовой устойчивостью и платежеспособностью организации дает возможность своевременно выявить внутренние и внешние факторы, которые оказывают влияние на финансовую устойчивость компании, данный механизм - это активный элемент системы управления, благодаря которому возможно разработать комплекс мер по противодействию негативно влияющих факторов в условиях нестабильности экономической среды.</p> <p>Таким образом, важнейшую роль в деятельности организации играет механизм управления финансовой устойчивостью и платежеспособностью, который обеспечивает стабильность финансового положения предприятия. Наиболее эффективное управление механизмом также обеспечивает предприятию рост прибыли, дает возможность создавать накопления для дальнейшего производства, завоевывать новые рынки сбыта продукции, а также повышает его конкурентоспособность.</p> <p>Анализ платежеспособности и финансовой устойчивости одни из основных направлений финансового анализа в целом. Они позволяют дать объективную оценку деятельности организации и разработать наиболее эффективную финансовую политику, нацеленную на достижение поставленных целей.</p> <p>Платежеспособность фирмы напрямую связана с финансовой устойчивостью. Платежеспособность отражает возможность фирмы рассчитываться по своим долгам и обязательствам, в то время как финансовая устойчивость показывает достаточность собственных средств(платежеспособности) для дальнейшего существования фирмы. Устойчивость – является одним из ключевых факторов при оценке конкурентоспособности. Организация, которая имеет трудности с платежеспособностью медленнее погашает свои обязательства, больше и больше прибегает к заемным средствам, если данная ситуация затянется на</p>

№ п/п	Подробные ответы обучающегося на практические кейсы-задачи																														
	<p>продолжительное время есть риск возникновения полной утраты платежеспособности и как следствие возникновения банкротства. Анализ финансовой устойчивости и платежеспособности производится путем расчетов множества показателей и сравнения их с имеющимися нормативными значениями по отрасли или рынку в целом.</p>																														
Кейс-задача № 4	<p>Анализ платежеспособности и финансовой устойчивости организации» (на примере ООО «А-ГЛАСС»).</p> <p>Несмотря на особенности формирования платежеспособности отдельных организаций, информация о состоянии показателей платежеспособности по всем организациям страны может дать полезную информацию о процессах, происходящих с финансовым состоянием экономических агентов в целом. Анализ основных показателей, наблюдение за которыми ведётся Росстатом, показывает, что в период 2018- 2021 годов российские организации в совокупности улучшили состояние платежеспособности. По двум из трёх показателей наблюдается заметное улучшение (табл. 1).</p> <table border="1" data-bbox="357 853 1461 1373"> <thead> <tr> <th colspan="6" data-bbox="357 853 1461 931">Таблица 1 - Показатели платежеспособности российских организаций, (в процентах)<sup>1</sup></th> </tr> <tr> <th data-bbox="357 931 815 999">Показатели</th> <th data-bbox="815 931 927 999">2018</th> <th data-bbox="927 931 1054 999">2019</th> <th data-bbox="1054 931 1166 999">2020</th> <th data-bbox="1166 931 1278 999">2021</th> <th data-bbox="1278 931 1461 999">Измен.</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td data-bbox="357 999 815 1104">Коэффициент текущей ликвидности</td> <td data-bbox="815 999 927 1104">121,1</td> <td data-bbox="927 999 1054 1104">126,6</td> <td data-bbox="1054 999 1166 1104">124,7</td> <td data-bbox="1166 999 1278 1104">152,8</td> <td data-bbox="1278 999 1461 1104">31,7</td> </tr> <tr> <td data-bbox="357 1104 815 1290">Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами</td> <td data-bbox="815 1104 927 1290">-41,2</td> <td data-bbox="927 1104 1054 1290">-42,6</td> <td data-bbox="1054 1104 1166 1290">-42,2</td> <td data-bbox="1166 1104 1278 1290">-95,1</td> <td data-bbox="1278 1104 1461 1290">-53,9</td> </tr> <tr> <td data-bbox="357 1290 815 1373">Коэффициент автономии</td> <td data-bbox="815 1290 927 1373">40,1</td> <td data-bbox="927 1290 1054 1373">39,9</td> <td data-bbox="1054 1290 1166 1373">42,5</td> <td data-bbox="1166 1290 1278 1373">49,8</td> <td data-bbox="1278 1290 1461 1373">9,7</td> </tr> </tbody> </table> <p>Коэффициент текущей ликвидности, находился по итогам 2018 года на уровне выше 1,21, что соответствует нормативному требованию в 1,0. За последующие три года его значение постепенно выросло на 0,32 пункта и составило 1,53. То есть, в совокупности по российским организациям наблюдается полутора кратное покрытие оборотным капиталом краткосрочных активов.</p> <p>Позитивную динамику по совокупности российских организаций показывает и коэффициент автономии. За исследуемый период его значение выросло на 9,7 процентных пункта и составило 49,8%. По сравнению с итогами 2018 года, когда коэффициент автономии составлял 40,1%, итоговое значение коэффициента практически укладывается в нормативный уровень (50%).</p> <p>По коэффициенту обеспеченности собственными оборотными средствами, в отличие от двух других показателей, наблюдается негативная динамика. Дефицит собственных оборотных средств в 2018-2020 годах колеблется около 41-42%, а по итогам 2021 года резко подскочил до 95,1%. На фоне улучшения</p>	Таблица 1 - Показатели платежеспособности российских организаций, (в процентах) <sup>1</sup>						Показатели	2018	2019	2020	2021	Измен.	Коэффициент текущей ликвидности	121,1	126,6	124,7	152,8	31,7	Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами	-41,2	-42,6	-42,2	-95,1	-53,9	Коэффициент автономии	40,1	39,9	42,5	49,8	9,7
Таблица 1 - Показатели платежеспособности российских организаций, (в процентах) <sup>1</sup>																															
Показатели	2018	2019	2020	2021	Измен.																										
Коэффициент текущей ликвидности	121,1	126,6	124,7	152,8	31,7																										
Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами	-41,2	-42,6	-42,2	-95,1	-53,9																										
Коэффициент автономии	40,1	39,9	42,5	49,8	9,7																										

№ п/п	Подробные ответы обучающегося на практические кейсы-задачи																																																		
	<p>коэффициентов текущей ликвидности и автономии, сокращение обеспеченности собственными оборотными средствами происходит из-за резкого увеличения оборотных активов при отсутствии или незначительном росте собственного капитала. А резкий рост оборотных активов может быть признаком увеличения запасов сырья и готовой продукции.</p> <p>Анализ кредиторской и дебиторской задолженности</p> <p>В связи с высоким уровнем кредиторской задолженности считаем необходимым провести подробный анализ её динамики и структуры. Данные об общих параметрах кредиторской задолженности приведены в табл. 2</p>																																																		
	<table border="1"> <thead> <tr> <th colspan="5" data-bbox="352 636 1442 703">Таблица 2 - Темпы роста кредиторской задолженности организаций РФ, (в процентах)</th> </tr> <tr> <th data-bbox="352 703 975 786">Показатели</th> <th data-bbox="975 703 1075 786">2018</th> <th data-bbox="1075 703 1192 786">2019</th> <th data-bbox="1192 703 1307 786">2020</th> <th data-bbox="1307 703 1442 786">2021</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td data-bbox="352 786 975 891">Кредиторская задолженность, итого</td> <td data-bbox="975 786 1075 891">120,5</td> <td data-bbox="1075 786 1192 891">117,3</td> <td data-bbox="1192 786 1307 891">108,6</td> <td data-bbox="1307 786 1442 891">105,2</td> </tr> <tr> <td data-bbox="352 891 975 996">в т.ч. просроченная задолженность</td> <td data-bbox="975 891 1075 996">128</td> <td data-bbox="1075 891 1192 996">129,1</td> <td data-bbox="1192 891 1307 996">109,4</td> <td data-bbox="1307 891 1442 996">98,5</td> </tr> <tr> <td data-bbox="352 996 975 1133">Задолженность поставщикам и подрядчикам</td> <td data-bbox="975 996 1075 1133">112</td> <td data-bbox="1075 996 1192 1133">107,8</td> <td data-bbox="1192 996 1307 1133">110</td> <td data-bbox="1307 996 1442 1133">104</td> </tr> <tr> <td data-bbox="352 1133 975 1238">из неё просроченная задолженность</td> <td data-bbox="975 1133 1075 1238">125,4</td> <td data-bbox="1075 1133 1192 1238">111,7</td> <td data-bbox="1192 1133 1307 1238">121,4</td> <td data-bbox="1307 1133 1442 1238">99,6</td> </tr> <tr> <td data-bbox="352 1238 975 1344">зadolженность по платежам в бюджет</td> <td data-bbox="975 1238 1075 1344">123,3</td> <td data-bbox="1075 1238 1192 1344">98</td> <td data-bbox="1192 1238 1307 1344">117,8</td> <td data-bbox="1307 1238 1442 1344">105</td> </tr> <tr> <td data-bbox="352 1344 975 1449">из неё просроченная задолженность</td> <td data-bbox="975 1344 1075 1449">107,5</td> <td data-bbox="1075 1344 1192 1449">105,5</td> <td data-bbox="1192 1344 1307 1449">93,6</td> <td data-bbox="1307 1344 1442 1449">99,7</td> </tr> <tr> <td data-bbox="352 1449 975 1615">Задолженность по платежам в внебюджетные фонды</td> <td data-bbox="975 1449 1075 1615">120,2</td> <td data-bbox="1075 1449 1192 1615">122,8</td> <td data-bbox="1192 1449 1307 1615">103,8</td> <td data-bbox="1307 1449 1442 1615">99,7</td> </tr> <tr> <td data-bbox="352 1615 975 1720">из неё просроченная задолженность</td> <td data-bbox="975 1615 1075 1720">110,4</td> <td data-bbox="1075 1615 1192 1720">114,2</td> <td data-bbox="1192 1615 1307 1720">107,5</td> <td data-bbox="1307 1615 1442 1720"></td> </tr> </tbody> </table> <p>Ежегодные темпы роста кредиторской задолженности совокупности российских организаций говорят о некотором улучшении ситуации в последние годы. Так, если по итогам 2018 темп роста кредиторской задолженности по сравнению с предыдущим годом составил 120,05%, то по итогам 2021 года снизился до 105,2%. Опережающее сокращение показывают темпы роста задолженности по платежам в бюджет и внебюджетные фонды, особенно по просроченной задолженности. Это позволяет сделать вывод о том, что финансовые меры воздействия имеют определённый успех. Следовательно, надлежащий контроль</p>	Таблица 2 - Темпы роста кредиторской задолженности организаций РФ, (в процентах)					Показатели	2018	2019	2020	2021	Кредиторская задолженность, итого	120,5	117,3	108,6	105,2	в т.ч. просроченная задолженность	128	129,1	109,4	98,5	Задолженность поставщикам и подрядчикам	112	107,8	110	104	из неё просроченная задолженность	125,4	111,7	121,4	99,6	зadolженность по платежам в бюджет	123,3	98	117,8	105	из неё просроченная задолженность	107,5	105,5	93,6	99,7	Задолженность по платежам в внебюджетные фонды	120,2	122,8	103,8	99,7	из неё просроченная задолженность	110,4	114,2	107,5	
Таблица 2 - Темпы роста кредиторской задолженности организаций РФ, (в процентах)																																																			
Показатели	2018	2019	2020	2021																																															
Кредиторская задолженность, итого	120,5	117,3	108,6	105,2																																															
в т.ч. просроченная задолженность	128	129,1	109,4	98,5																																															
Задолженность поставщикам и подрядчикам	112	107,8	110	104																																															
из неё просроченная задолженность	125,4	111,7	121,4	99,6																																															
зadolженность по платежам в бюджет	123,3	98	117,8	105																																															
из неё просроченная задолженность	107,5	105,5	93,6	99,7																																															
Задолженность по платежам в внебюджетные фонды	120,2	122,8	103,8	99,7																																															
из неё просроченная задолженность	110,4	114,2	107,5																																																

№ п/п	Подробные ответы обучающегося на практические кейсы-задачи																														
	<p>и четкая фиксация требований по выплате штрафов и пеней при допущении просроченной задолженности должны быть отражены в каждом договоре на поставку товаров и услуг.</p> <p>В структуре кредиторской задолженности российских организаций наблюдается сокращение удельного веса задолженности перед поставщиками и подрядчиками с 50,5 до 46,4% при росте прочей кредиторской задолженности с 43,3 до 47,9%. При этом удельный вес просроченной задолженности весь период сохраняется на уровне 4,4%. Удельный вес задолженности российских организаций по платежам в бюджет и внебюджетные фонды составляет мене 1%.</p> <p>Важным фактором формирования источников финансирования, несмотря на то, что источником финансирования она не является, выступает дебиторская задолженность. Это связано с тем, что финансовые ресурсы в расчётах выступают для одной из сторон кредиторской задолженностью, для другой – дебиторской задолженностью. Тем самым, она оказывает влияние на формирование итогового результата между временно привлечёнными и временно отчуждёнными денежными ресурсами. Если наличие в пассиве баланса непросроченной кредиторской задолженности является для отдельного хозяйствующего субъекта позитивным фактором, то наличие дебиторской задолженности, особенно просроченной, выступает, наоборот, негативным фактором. Менеджмент каждой организации обязан предпринимать все возможные меры для её минимизации. Тем более, не секрет, что есть профессиональные менеджеры по управлению расчётами, целью которых является максимизация ресурсов, которыми организация может воспользоваться безвозмездно.</p> <p>Структура дебиторской задолженности по российским организациям приведена в табл. 3. Расчёты показывают, что удельный вес просроченной дебиторской задолженности имеют весьма слабую тенденцию к сокращению. За три года она сократилась на 0,7 пункта. Более активная динамика сокращения наблюдается по просроченной задолженности покупателей и заказчиков: за исследуемый период сокращение составило 1,2 процентных пункта. Также отметим, что удельный вес просроченной задолженности в дебиторской задолженности покупателей и заказчиков значительно ниже, чем в общей массе дебиторской задолженности по российским организациям.</p> <table border="1" data-bbox="357 1547 1422 2016"> <thead> <tr> <th colspan="6" data-bbox="357 1547 1422 1659">Таблица 3- Структура дебиторской задолженности организаций РФ, (в процентах)</th> </tr> <tr> <th data-bbox="357 1659 842 1742">Показатели</th> <th data-bbox="842 1659 948 1742">2018</th> <th data-bbox="948 1659 1053 1742">2019</th> <th data-bbox="1053 1659 1158 1742">2020</th> <th data-bbox="1158 1659 1264 1742">2021</th> <th data-bbox="1264 1659 1422 1742">Измен.</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td data-bbox="357 1742 842 1814">Дебиторская задолженность</td> <td data-bbox="842 1742 948 1814">100</td> <td data-bbox="948 1742 1053 1814">100</td> <td data-bbox="1053 1742 1158 1814">100</td> <td data-bbox="1158 1742 1264 1814">100</td> <td data-bbox="1264 1742 1422 1814">-</td> </tr> <tr> <td data-bbox="357 1814 842 1917">из неё пророченная задолженнос ть</td> <td data-bbox="842 1814 948 1917">6,5</td> <td data-bbox="948 1814 1053 1917">6,4</td> <td data-bbox="1053 1814 1158 1917">6</td> <td data-bbox="1158 1814 1264 1917">5,8</td> <td data-bbox="1264 1814 1422 1917">-0,7</td> </tr> <tr> <td data-bbox="357 1917 842 2016">Задолженность покупателей и за казчиков</td> <td data-bbox="842 1917 948 2016">51,8</td> <td data-bbox="948 1917 1053 2016">48,3</td> <td data-bbox="1053 1917 1158 2016">49,6</td> <td data-bbox="1158 1917 1264 2016">47,9</td> <td data-bbox="1264 1917 1422 2016">-3,9</td> </tr> </tbody> </table>	Таблица 3- Структура дебиторской задолженности организаций РФ, (в процентах)						Показатели	2018	2019	2020	2021	Измен.	Дебиторская задолженность	100	100	100	100	-	из неё пророченная задолженнос ть	6,5	6,4	6	5,8	-0,7	Задолженность покупателей и за казчиков	51,8	48,3	49,6	47,9	-3,9
Таблица 3- Структура дебиторской задолженности организаций РФ, (в процентах)																															
Показатели	2018	2019	2020	2021	Измен.																										
Дебиторская задолженность	100	100	100	100	-																										
из неё пророченная задолженнос ть	6,5	6,4	6	5,8	-0,7																										
Задолженность покупателей и за казчиков	51,8	48,3	49,6	47,9	-3,9																										

№ п/п	Подробные ответы обучающегося на практические кейсы-задачи																																								
	из неё пророченная задолженнос ть	5,3	4,8	4,2	4,1																																				
	<p>Темпы роста дебиторской задолженности близки к аналогичным показателям кредиторской задолженности. В частности, по итогам 2018 она выросла на 18,1%, а по итогам 2020 года – всего на 3,7%, за 2021 год прирост оказался выше и составил 8,6%. Задолженность покупателей и заказчиков за последний 2021 год выросла на 4,9%.</p>																																								
	<p>Интересным представляется оценка расхождений между суммарной кредиторской и дебиторской задолженностью по российским организациям. По экономике в целом кредиторская задолженность превосходит дебиторскую. Эта разница растёт весьма быстрыми темпами. За исследуемый период она выросла на 2063 млрд. руб. или на 95,5%.</p>																																								
	<p>Анализ эффективности финансовой деятельности российских организаций</p>																																								
	<p>Среди показателей, которые могут характеризовать эффективность финансов хозяйствующих субъектов, самым важным является величина полученной за отчётный период прибыли. Также важно сравнить полученный финансовый результат с показателями прошлых периодов. Не все организации заканчивают отчётный период с прибылью, поэтому отдельно обратимся к суммарной прибыли организаций, которые получили прибыль и убыткам тех, которые завершили отчетный период с отрицательными результатами. И, наконец, проанализируем показатели рентабельности активов и реализации. Данные по выделенным показателям представлены в табл. 4.</p>																																								
	<table border="1"> <thead> <tr> <th colspan="7" data-bbox="352 1211 1477 1317">Таблица 4 - Показатели финансовой деятельности российских организаций</th> </tr> <tr> <th data-bbox="352 1317 663 1473">Показатели</th> <th data-bbox="663 1317 794 1473">2018</th> <th data-bbox="794 1317 909 1473">2019</th> <th data-bbox="909 1317 1040 1473">2020</th> <th data-bbox="1040 1317 1171 1473">2021</th> <th data-bbox="1171 1317 1366 1473">Изм. абс.</th> <th data-bbox="1366 1317 1477 1473">%</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td data-bbox="352 1473 663 1675">Сальдо прибылей и убытков, млрд. руб.</td> <td data-bbox="663 1473 794 1675">4 347</td> <td data-bbox="794 1473 909 1675">7 503</td> <td data-bbox="909 1473 1040 1675">12 801</td> <td data-bbox="1040 1473 1171 1675">10 320</td> <td data-bbox="1171 1473 1366 1675">5 973</td> <td data-bbox="1366 1473 1477 1675">137,4</td> </tr> <tr> <td data-bbox="352 1675 663 1912">Показатель отноше ния совокупной при были</td> <td data-bbox="663 1675 794 1912">5,5</td> <td data-bbox="794 1675 909 1912">9,03</td> <td data-bbox="909 1675 1040 1912">14,88</td> <td data-bbox="1040 1675 1171 1912">11,21</td> <td data-bbox="1171 1675 1366 1912">5,71</td> <td data-bbox="1366 1675 1477 1912">-</td> </tr> <tr> <td data-bbox="352 1912 663 2018">организаций к ВВП, %</td> <td data-bbox="663 1912 794 2018"></td> <td data-bbox="794 1912 909 2018"></td> <td data-bbox="909 1912 1040 2018"></td> <td data-bbox="1040 1912 1171 2018"></td> <td data-bbox="1171 1912 1366 2018"></td> <td data-bbox="1366 1912 1477 2018"></td> </tr> </tbody> </table>						Таблица 4 - Показатели финансовой деятельности российских организаций							Показатели	2018	2019	2020	2021	Изм. абс.	%	Сальдо прибылей и убытков, млрд. руб.	4 347	7 503	12 801	10 320	5 973	137,4	Показатель отноше ния совокупной при были	5,5	9,03	14,88	11,21	5,71	-	организаций к ВВП, %						
Таблица 4 - Показатели финансовой деятельности российских организаций																																									
Показатели	2018	2019	2020	2021	Изм. абс.	%																																			
Сальдо прибылей и убытков, млрд. руб.	4 347	7 503	12 801	10 320	5 973	137,4																																			
Показатель отноше ния совокупной при были	5,5	9,03	14,88	11,21	5,71	-																																			
организаций к ВВП, %																																									

№ п/п	Подробные ответы обучающегося на практические кейсы-задачи					
В процентах к соответствующему периоду	68,2	173,6	157	91,5	23,3	-
предыдущего года, %						
Сумма прибыли, млрд. руб.	10 465	12 654	15 823	12 276	1 811	17,3
По отношению к ВВП, %	13,2	15,2	18,4	13,3	0,09	13,2
Удельный вес прибыльных организаций, %	67	67,4	70,5	73,7	6,7	
Сумма убытков, млрд. руб.	6 118	5 151	3 022	1 956	-4 162	-68
По отношению к ВВП	7,7	6,2	3,5	2,1	-5,61	7,7
Удельный вес убыточных организаций, %	33	32,6	29,5	26,3	-6,7	-
Рентабельность активов, %	2,5	3,7	5,9	5,3	2,8	-
Рентабельность проданных товаров, продукции,						
работ, услуг, %						

№ п/п	<b>Подробные ответы обучающегося на практические кейсы-задачи</b>
	<p>За исследуемый период в номинальном выражении сальдо прибылей и убытков российских организаций показывает весьма неплохие результаты. За три последующих года по сравнению с 2018 годом суммарный финансовый результат российских организаций вырос на 137,5%. Если по итогам 2018 года сальдо финансовых результатов по отношению к суммарному ВВП страны составляло всего 5,5%, то по итогам 2020 года оно достигло рекордных 14,88%. По итогам 2021 года наблюдается падение показателя до 11,21%. По отношению к предыдущему году завидные темпы роста прибыли фиксировались по итогам 2019 и 2020 годов. Это, конечно же, в том числе связано и с низкой базой, сформировавшейся по итогам кризисного 2018 года.</p> <p>Подводя итоги анализу эффективности финансовой деятельности российских организаций, отметим, что, несмотря на ряд проблем, начавшихся с конца 2018 года, происходит определённая стабилизация их финансовых показателей и возврат к докризисным уровням. Темпы роста прибыли компаний говорят о наличии дальнейших возможностей успешного развития российской экономики.</p> <p>Важно помнить, что в современных условиях развития экономики характерно сложное финансово-экономическое положение многих предприятий, что связано с низкой платежеспособностью и инфляционным характером прибыли предприятий. Для решения данной проблемы, прежде всего, необходимо повысить эффективность производства, наладив выпуск конкурентоспособной продукции и услуг на основе применения современных технологий, совершенствования форм хозяйствования и управления производством, активной и инициативной позиции бизнес-структур. Основными характеристиками устойчивости предприятия являются платежеспособность и финансовая устойчивость. Под платежеспособностью предприятия следует понимать его способность отвечать по своим обязательствам на основе ведения целесообразной деятельности с положительным эффектом, учитывая свои возможности. Анализ платежеспособности предприятия характеризует эффективность его деятельности, занимая ключевую роль в определении эффективности работы и поиска резервов для развития. Поэтому необходимо с целью избежания банкротства и потери сегментов рынка проводить анализ платежеспособности и ликвидности предприятия.</p> <p>Современные рыночные условия проблема устранения банкротства организаций требует к себе особенно пристального внимания. Это объясняется тем, что в течение последних лет имеется высокая доля убыточных и неплатежеспособных организаций. Поэтому анализ финансовой устойчивости, которая выступает одним из важнейших и ключевых характеристик финансово-экономической деятельности любого предприятия, на сегодняшний день является актуальной темой. Успешное функционирование любого хозяйствующего субъекта зависит от возможности правильно оценить состояние как своего предприятия, так и существующих или потенциальных контрагентов. Для этого необходимы знание методик анализа и диагностики финансово хозяйственной деятельности предприятия. В первую очередь анализ финансовой устойчивости необходимо проводить в каждой организации для того чтобы выявлять слабые стороны предприятия и для своевременного устранения причин. Большинство авторов включают в методику анализа финансовой устойчивости расчет абсолютных и относительных показателей.</p>

№ п/п	Подробные ответы обучающегося на практические кейсы-задачи
Кейс-задача № 5	<p>Ознакомилась с отечественными и зарубежными источниками информации о социально-экономических процессах и явлениях в соответствии с темой «Особенности бухгалтерского учёта и налогообложения на предприятиях малого бизнеса». В частности:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• материалы по социально-экономическому положению и развитию в России (<a href="http://www.finansy.ru">http://www.finansy.ru</a>);</li> <li>• федеральный образовательный портал «Экономика, социология, менеджмент»; информация по международной экономике, ссылки на статистические органы стран мира (<a href="http://www.ecsocman.edu.ru">www.ecsocman.edu.ru</a>);</li> <li>• Росбизнесконсалтинг (РБК) (<a href="https://www.rbc.ru">https://www.rbc.ru</a>);</li> <li>• Международный валютный фонд (The International Monetary Fund)/ Основные документы МВФ (<a href="http://www.imf.org/external/index.htm">www.imf.org/external/index.htm</a>) и др.</li> </ul> <p>Осуществила самостоятельную работу по сбору необходимых данных отечественной и зарубежной статистики о социально-экономических процессах и явлениях в рамках темы «Особенности бухгалтерского учёта и налогообложения на предприятиях малого бизнеса».</p> <p>Проанализировала собранные данные и выявила тенденции изменения социально-экономических показателей в рамках избранной темы «Особенности бухгалтерского учёта и налогообложения на предприятиях малого бизнеса».</p> <p><u>Информационный обзор данных отечественной и зарубежной статистики о социально-экономических процессах и явлениях в рамках темы: «Особенности бухгалтерского учёта и налогообложения на предприятиях малого бизнеса».</u></p> <p>Бизнес – это предпринимательская экономическая деятельность, приносящая доход, прибыль. Существует несколько видов предпринимательства: крупное предпринимательство, среднее предпринимательство и малое предпринимательство.</p> <p>Малое предпринимательство – это предпринимательская деятельность, осуществляемая субъектами рыночной экономики при определённых, установленных законами, критериях, показателях, конституирующих сущность этого понятия.</p> <p>По данным Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР), в развитых <b>странах</b> в МСП работает от 60 до 70% занятого населения, в Китае – 80%. Вклад <b>малого и среднего бизнеса в США</b> составляет порядка 50%, в Великобритании - 51%, в Германии - 53%, в Китае - 60%, в Индии — 45%. В России же на 2021 год составил 22%.</p>

№ п/п	Подробные ответы обучающегося на практические кейсы-задачи																
	<p style="text-align: center;"><b>Процент в МСП</b></p> <table border="1" style="margin-left: auto; margin-right: auto;"> <caption>Процент в МСП по странам</caption> <thead> <tr> <th>Страна</th> <th>Процент в МСП</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Китай</td> <td>80%</td> </tr> <tr> <td>США</td> <td>50%</td> </tr> <tr> <td>Индия</td> <td>45%</td> </tr> <tr> <td>Германия</td> <td>53%</td> </tr> <tr> <td>Великобритания</td> <td>51%</td> </tr> <tr> <td>Нидерланды</td> <td>63%</td> </tr> <tr> <td>Россия</td> <td>22%</td> </tr> </tbody> </table>	Страна	Процент в МСП	Китай	80%	США	50%	Индия	45%	Германия	53%	Великобритания	51%	Нидерланды	63%	Россия	22%
Страна	Процент в МСП																
Китай	80%																
США	50%																
Индия	45%																
Германия	53%																
Великобритания	51%																
Нидерланды	63%																
Россия	22%																
	<p>Развитие малого бизнеса в России, равно как и степень активности предпринимателей в стране, во многом предопределяет уровень демократизации (власть народа) и открытость экономики нашего государства. Именно за счёт поддержки данного сегмента предпринимательства правительство должно решать общие проблемы повышения благосостояния проживающего в стране населения и увеличения в процентном соотношении людей со средним уровнем заработка.</p> <p>Деятельность малого предпринимательства напрямую влияет на успешное развитие не только крупного бизнеса, но и экономики страны в целом, обеспечивая наполнение внутреннего рынка потребительскими товарами и услугами, рост экспортного потенциала.</p> <p>Во-первых, в условиях усиления конкуренции на мировом рынке малый бизнес с помощью меньшей капиталоемкости, чем у крупного производителя, обеспечивает модернизацию производства и обновление ассортимента выпускаемой продукции, тем самым приспособливается к меняющимся условиям состояния рынка и периодически повторяющихся экономических кризисов.</p> <p>Во-вторых, малый бизнес дает обществу дополнительный социально-экономический эффект. В Японии в этом секторе экономики работает почти 80% занятого населения страны, в странах Европейского Союза – более 70%. В США доля малого бизнеса в валовом внутреннем продукте страны более 50%. Благодаря такой большой занятости населения в малом предпринимательстве уменьшаются расходы государства на трудоустройство граждан и поддержание социальной стабильности, и повышается уровень реальных доходов граждан.</p> <p>Из этого всего можно сделать вывод, что малый бизнес является не только звеном в формировании валового внутреннего продукта страны, но и важнейшим фактором занятости и источником доходов населения, обеспечения национального благосостояния.</p> <p>В России, несмотря на все декларации последних пяти лет планка развития малого бизнеса не поднимается выше 25-30%, а в некоторых регионах не</p>																

№ п/п	Подробные ответы обучающегося на практические кейсы-задачи
	<p>достигает и 10%. Эта диспропорция, по сути, и тормозит развитие российской экономики, приводит к стагнации, дефициту бюджетов всех уровней и, в конечном, счете, и к росту бедности и истощению прослойки невеликого среднего класса, чьи доходы не способны угнаться за темпами инфляции. На сегодняшний день существует ряд проблем, при которых достаточно трудно развивать малый бизнес.</p> <p>Основными проблемами развития малого бизнеса являются:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Высокий уровень налогообложения.</li> <li>• Определённая часть населения не имеет знаний о деятельности малого бизнеса, то есть при отсутствии знаний о понятии и роли малого предпринимательства у этой части населения создаётся неправильное впечатление о его деятельности, из чего и следует появление негативного отношения к этому виду предпринимательства.</li> <li>• Экономическая и политическая нестабильность в обществе.</li> <li>• Несовершенство банковской и кредитной систем, то есть в ограничении возможностей для финансирования инвестиций и низкий круг источников финансирования.</li> </ul> <p>Есть проблемы, но есть и пути решения. Такими путями являются поддержка малого бизнеса государством. А именно:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Прямая поддержка малого бизнеса включает в себя бюджетные субсидии малому бизнесу в приоритетных сферах и обслуживающим его организациям. Кроме того, прямая поддержка малого бизнеса включает в себя субсидирование процентной ставки и гарантии по кредитам малому бизнесу для обновления оборудования, приобретения и аренды недвижимости, учреждения филиалов, расширения производства, обновления ассортимента продукции, повышения квалификации кадров и развития экспорта.</li> <li>• А также применение опыта зарубежных стран.</li> </ul> <p>В заключении можно сделать следующие выводы: Развитие малого бизнеса – одно из наиболее эффективных направлений экономического роста России на ближайшую перспективу. В наше время малый бизнес призван не только стать важнейшей базой структурной перестройки экономики с учётом особенностей развития регионов, но и обеспечить наполняемость местных бюджетов. Малое предпринимательство даёт обществу дополнительный социально-экономический эффект, уменьшая расходы государства на трудоустройство граждан, поддержание социальной стабильности, экологического равновесия, помощь депрессивным регионам и так далее. Поэтому расходы на поддержку малого бизнеса представляют собой не благотворительность, а возвращение малому бизнесу части созданного им макроэкономического эффекта. Эта поддержка должна осуществляться как на федеральном, так и, прежде всего, на региональном и муниципальном уровнях с учетом региональных различий. Таким образом, для экономики любой страны деятельность малых фирм является важным фактором повышения её гибкости. По уровню развития малого предпринимательства специалисты даже судят о способности страны приспособиваться к меняющейся экономической обстановке.</p>

Дата: 10.06.2022

\_\_\_\_\_  
(подпись)

Дягилева Я.Д.  
(ФИО обучающегося)